



Creación de Empresas: Dirigiendo Negocios Rentables



18 de junio



**Martes y Jueves 19H00 – 21h00 (virtual)
Sábados: 08h00 – 11h00 (presencial)**



Virtual



\$ 150

[¡Inscríbete Ahora!](#)

El programa de educación empresarial para futuros emprendedores y empresarios ofrece una oportunidad única para desarrollar habilidades y conocimientos fundamentales para el éxito en el mundo empresarial, tanto en la era digital como en los mercados tradicionales.

El objetivo principal del curso es empoderar a los futuros emprendedores para convertir sus ideas en proyectos tangibles, inspirar a los participantes a ser emprendedores innovadores y estratégicos capaces de liderar negocios rentables y sostenibles que aborden necesidades reales de su comunidad. Al concluir las 30 horas de capacitación empresarial, asesoría y networking, se espera un aumento del 80% en la calidad de los emprendimientos, según la evaluación de los participantes en términos de satisfacción y percepción del impacto del programa en sus proyectos.

Objetivo:

Generar un impacto significativo en la calidad de los emprendimientos, aumentando sus posibilidades de éxito a largo plazo.

¿A quién esta dirigido?

Emprendedores.

Beneficios

En las 30 horas de trabajo podrás:

Generar habilidades para convertir una idea en un potencial negocio, con un pensamiento emprendedor e innovador para identificar oportunidades y generar soluciones.

Tener la capacidad para desarrollar un modelo de negocio completo y viable.

Metodología:

Durante el curso los encuentros serán en clases virtuales donde se explicará la parte teórica detallada en los módulos y en una segunda instancia se realizarán talleres prácticos presenciales.

Módulos:

1

Introducción al Emprendimiento y Generación de Ideas

- Definición de Emprendimiento y Formas de iniciar un emprendimiento.
- Pasar de una pasión a una idea
- Comprender el mapa de empatía.
- Herramientas de creación de oportunidades e ideación método SCAMPER.

2

Creación del modelo de negocio

- Propósito transformador Masivo
- Desarrollo de un producto mínimo viable
- Lienzo de propuesta de valor
- Modelo de negocios CANVAS

3

Gestión y educación financiera de un emprendimiento

- Como establecer el costo y precio de venta de un producto o servicio
- Que son los ingresos y como calcularlos
- Establecer el margen y beneficio
- Punto de equilibrio
- Gestión eficiente de los recursos financieros del negocio
- Fuentes de financiamiento
- Entidades y programas de apoyo al emprendedor

4

Bases para comercializar el producto

- Entender el embudo de ventas.

Instructores:



Andrea Varela Enríquez



Jhonny Medrano Zurita

Métodos de pago:

Realiza tu pago de manera segura e inmediata mediante:



Depósitos



Transferencias



Tarjetas de crédito y débito

Conocimiento que deja huella

 educacioncontinua.puce.edu.ec

 cetcis@puce.edu.ec

 (02) 2991-700 EXT. 1699



@educación continuapuce